

1. «Аккумуляторы РФ»

2. Аккумуляторы РФ - это единая торговая оптово-розничная сеть, в рамках которой, активно развиваются два направления: продажа новых аккумуляторных батарей и сбор отработанных аккумуляторных батарей.

Мы активно развиваем собственную розничную торговую сеть продаж, оперативную доставку и установку автомобильных аккумуляторов с пожизненной гарантией, сервисом обратного выкупа и замены.

3. Менеджер по корпоративным продажам B2B (теплая база)

4. Требования, предъявляемые к кандидату :

- Институт филологии и журналистики/ все направления;
- Социальных наук/все направления;
- Институт экономики и предпринимательства/ все направления;
- Институт международных отношений и мировой истории/ все направления;
- Опыт работы Менеджером по корпоративным продажам (B2B) от 1 года будет Вашим преимуществом;
- Знание MS Office, 1С желательно;
- Грамотная устная и письменная речь.

5. Условия труда :

- График работы: с понедельника по пятницу, с 09:00 до 17:00 (в пятницу до 16:00);
- Полная занятость, подойдет студентам заочной формы обучения;
- Заработную плату от 80 000 р. на руки: стабильный оклад на руки + % от маржинальной прибыли+премия;
- Трудоустройство по ТК РФ;
- Оплачиваемую стажировку;
- Обучение по продукту, CRM системе и работе в 1С на корпоративной платформе;
- Работу с действующими клиентами и теплой базой;
- Корпоративную сотовую связь;
- Мягкую адаптацию, обучающие программы и комфортные условия работы;
- Перспективу карьерного роста и профессионального развития;
- Доброжелательный коллектив и адекватное руководство;
- Место работы: ул. Советская улица, 18Б, БЦ «Эсквайр».

5. Обязанности:

- Принимать и обрабатывать входящие телефонные запросы на покупку АКБ (IP-Телефония, мессенджеры и электронная почта);
- Выявлять потребности покупателя и подбирать соответствующий АКБ;
- Продажей дополнительных услуг и/или товаров (по запросу клиента);
- Оформлением сделки в 1С "Управление торговли";
- Организацией своевременной доставки АКБ до клиента (собственный автопарк);
- Ведением отчётности по продажам.

6. Контактное лицо:

Вилинская Василиса Анатольевна

+79306997787

hr@akb-rf.com

7. Рассматриваете ли на трудоустройство:

<i>Категория выпускника</i>	<i>ДА</i>	<i>НЕТ</i>
Иностранный выпускник	<i>ДА</i>	
Выпускник с ОВЗ	<i>ДА</i>	
Выпускник со средним специальным образованием	<i>ДА</i>	