



Partners, unlimited

ОТКРЫТА ВАКАНСИЯ В ЛОГИСТИЧЕСКОЙ КОМПАНИИ «GEFCO Россия»

На данный момент компания GEFCO приглашает в свою команду
Координатора отдела продаж.

Задачи:

- Расширение клиентской базы в соответствии с корпоративной стратегией в рамках намеченных целевых показателей
- Осуществление поддержки коммерческой деятельности компании со стороны привлечения нового бизнеса и потенциальных клиентов на вверенной территории

Обязанности:

- Осуществление поиска и звонков с целью нахождения новых потенциальных секторов и клиентов
- Продвижение продуктов и услуг компании в сфере своей ответственности
- Прием и анализ запросов потенциальных клиентов
- Изучение и анализ новых услуг, конкурентной среды и общих инновации рынка логистики в рамках своего диапазона ответственности
- Организация передачи лидов внутри коммерческого департамента, организация встреч с новыми клиентами

Требования:

- Windows, MS Office (Power Point, Word, Excel, Outlook) – продвинутый пользователь, 1С
- Английский язык – уровень intermediate является преимуществом
- Активная жизненная позиция, ориентация на результат
- Желание начать или продолжить карьеру в маркетинге и продажах
- Хорошие коммуникативные навыки, умение расставлять приоритеты, командная работа
- Опыт работы на аналогичной должности или стартовой позиции в продажах от 1 года является преимуществом

Условия:

- Возможности профессионального и карьерного развития
- Конкурентная заработная плата
- Гибридный режим работы
- Ежегодный бонус по результатам работы



Partners, unlimited

- Оформление в полном соответствии с ТК РФ
- Офис в центре городе (БЦ Пушкинский, Короленко, 29)
- Дружный коллектив
- Если Вы **начинающий специалист без опыта**, заинтересованный в развитии в направлении продаж, будем рады рассмотреть Вас на нашу вакансию

КОНТАКТЫ

Татьяна Романова

+7 (962) 512 04 85

tatiana.romanova@gefco.ru