**УПРАВЛЕНИЕ РАЗВИТИЯ КОМПЕТЕНЦИЙ**

**И КАРЬЕРНОГО ПРОЕКТИРОВАНИЯ**

603950, г. Нижний Новгород, пр. Гагарина, дом 23, корпус8,кабинет № 103, 105.

Тел.: (831) 462-35-30, (831) 462-35-31; e-mail: career@unn.ru, vakansiya@unn.ru

**1.** Полное наименование компании **Общество с ограниченной ответственностью «Д-ЭНЕРДЖИ»**

**2.** Сфера деятельности компании **Оптовые поставки светотехники, электрооборудования, а также оказание услуг электромонтажные работы**

**3.** Наименование вакантной должности **Менеджер отдела продаж**

**4. Требования, предъявляемые к кандидату**:

* Факультет/институт и направление подготовки – **Университет Лобачевского Институт Экономики и Предпринимательства, Факультет физической культуры и спорта**

**5. Условия труда** :

ООО Д-ЭНЕРДЖИ - профессионалы в сфере проектных продаж светотехники, электрооборудования и электромонтажных услуг.

**Условия:**

* Гарантированный оклад 50 000 + большой процент от продаж (потолок отсутствует) + премии + оплата гсм
* Индексация окладной части ЗП по итогам года
* Предоставление клиентской базы, с которыми уже заключены договора и от которых Вам пойдет процент с первого месяца работы
* Предоставление входящих заявок с сайта компании, на которых Вы будете зарабатывать
* Стабильная корпоративная культура, мероприятия и льготы (оплата мобильной связи и бензина).
* Молодой и дружный коллектив.
* Оформление по ТК РФ.
* Рабочий день 5/2 Пн-Пт с 8-00 до 17-00, обед с 12-00 до 12-45.
* Комфортный офис в районе ул.Бекетова
* Профессиональное бесплатное обучение и советы наставника.
* Сфера продаж: сегмент B2B
* Регион продаж: Нижегородская область.
* В помощь менеджеру - отдел доставки, отдел проектирования, отдел закупок.
* Перспективы для карьерного роста.

**Требования:**

* Умение общаться и располагать к себе собеседника.
* Желание зарабатывать и развиваться вместе с компанией.
* Характер работы РАЗЪЕЗДНОЙ на 50%, АВТОМОБИЛЬ НЕ ПРЕДОСТАВЛЯЕМ
* Опыт работы b2b будет преимуществом

**5. Обязанности:**

* Совершать холодные звонки и проводить презентации
* Выезжать на встречи на территорию заказчиков
* Обрабатывать входящие заказы с сайта компании
* Выставлять счета в программе 1С и заключать договоры с покупателями
* Проходить обучение и повышать свой профессиональный уровень
* Работать в программе учета клиентов CRM

**6. Контактное лицо:**

ФИО: Чубаркин Дмитрий Игоревич Коммерческий директор

Номер телефона 89200622887

Электронная почта: chubarkin@d-energynn.ru

**7. Рассматриваете ли на трудоустройство:**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| *Категория выпускника* | *ДА* | *НЕТ* |
| Иностранный выпускник | да |  |
| Выпускник с ОВЗ | да |  |
| Выпускник со средним специальным образованием | Да |  |