

Менеджер по продажам в компанию "Профлайн инжиниринг"

Компания "Профлайн инжиниринг" - это производственно-торговая компания, занимающаяся оснащением "ЧИСТЫХ ПОМЕЩЕНИЙ", от ограждающих конструкций (пол, стены, потолок, окна, двери) до вентиляционного оборудования более 10 лет.

ЧИСТЫЕ ПОМЕЩЕНИЯ - это помещения в которых осуществляется контроль чистоты воздуха. Обязательно применяются в строительстве лабораторий, производств лекарств (Фармацевтика), производств микроэлектроники (Микроэлектроника), операционных (Медицина) и т.д.

В виду узкой специализации продукта (европейские аналоги стоят значительно дороже) и политикой импортозамещения в России наша отрасль быстро развивается.

Наши клиенты: АО "Росатом", АО "Нижфарм", НПО "Микроген", НПП "Исток им. Шокина", "Danone nutrition", АО "Акрихин", НИИ автоматики ИМ. Н.Л. ДУХОВА и многие другие.

Мы ищем менеджера по продажам.

Коротко про функционал:

Продажа отделочных материалов и инженерного оборудования:

Работа со входящим потоком клиентов с сайта компании;

Развитие существующей клиентской базы;

Расчет, составление коммерческих предложений;

Заключение договоров, контроль получения первичной документации;

Кого мы хотим видеть:

Грамотная речь и презентабельный внешний вид;

Умение убеждать, стремление побеждать;

Желание зарабатывать и развиваться вместе с компанией;

Технический склад ума приветствуется (будет большим бонусом в работе);

Можно без опыта работы в продажах. но с огромным желанием!

Мы предлагаем:

Оклад 40 000 + 5% от маржи (доход от 70 000, потолка нет);

Трудоустройство по ТК РФ;

Комфортный офис в верхней части города с кондиционерами;

Программа адаптации для новичка;

Перспектива карьерного роста;

Отпуск в любое время года;

Офис расположен по адресу Нижний Новгород, Ошарская улица, 77А,

по всем вопросам обращаться по номеру тел. +79601971386 Наталья