

Менеджер по продажам в компанию АПИ (возможность работать удаленно)

Компания «АПИ» - одна из ведущих компаний-поставщиков СПС КонсультантПлюс в России.

АПИ 30 лет на рынке. Продукты КонсультантПлюс устойчивы к санкциям, поскольку не связаны с какими-либо зарубежными разработками.

Что мы предлагаем:

Средняя з/п менеджера 60 000-100 000 руб. на руки (оклад + премия за каждую продажу). З/п лучших превышает 150 000 р. Потолка нет. На период испытательного срока есть гарантированный доход даже если нет продаж.

Востребованный продукт - система Консультант Плюс. Принято считать, что он сложный и продавать некому. Это не так. Всем нужна свежая, достоверная правовая информация с разъяснениями экспертов. Это особенно актуально в сложившейся ситуации. Компания уже 30 лет на рынке.

Есть все необходимые ресурсы для продаж: клиентская база, встречи назначает телемаркетинг, есть поток входящих обращений (более 40% от общего числа продаж), работающая технология продаж, все необходимое для работы техническое оснащение.

Продуманное начальное обучение продукту и технологиям продаж. Руководитель-наставник помогает с первых дней работы.

Постоянное развитие - наших менеджеров учат лучшие нижегородские и московские бизнес-тренеры (Ткаченко Д., Колотилев Е., Куршубадзе А. и др.) и собственный учебный центр.

Отличный коллектив. Всегда на связи, встречаемся вне работы, дружим семьями.

Интересная корпоративная жизнь - конкурсы, челленджи, творческие мастер-классы, тимбилдинг, веселые корпоративы, совместное увлечение яхтингом.

Оформление по ТК с первого дня обучения, соц.пакет + дополнительные выплаты (компенсация сотовой связи, детские подарки, премии на юбилеи и пр.), белая зарплата.

Есть возможность работать удалённо и выбрать удобный график с 8 до 17 или с 9 до 18.

Обязанности:

Продавать систему КонсультантПлюс по телефону. Клиентская база предоставляется. Презентацию назначает телемаркетинг (клиент готов к вашему звонку). Есть поток входящих обращений – «теплые» клиенты (более 40% от общего числа продаж).

Требования:

Законченное высшее или среднее специальное образование.

Умение вести переговоры с клиентами.

Успешный опыт продаж с выполнением и перевыполнением планов приветствуется.

Работа в стабильной, известной компании, одной из лидеров рынка, с востребованным российским продуктом, зарплатой 60000-100000 руб. и возможностью удаленной работы.

По всем вопросам обращаться по телефону +7 960 197 13 86 Наталья