**Требуется**

**Менеджер по продажам в филиал завода-производителя**

З/пл от 80 000 до 250 000 руб. на руки

[Производственное объединение МИК-Изол](https://nn.hh.ru/employer/3153958?hhtmFrom=vacancy)

[](https://nn.hh.ru/employer/3153958?hhtmFrom=vacancy)

[Нижний Новгород, улица Свободы, 15](https://nn.hh.ru/search/vacancy/map?vacancy_id=78997400&hhtmFrom=vacancy)

Требуемый опыт работы: 1–3 года

Полная занятость, полный день

Производственное объединение МИК-Изол консолидирует работу двух известных на рынке огнезащитных и теплоизоляционных материалов компаний: ООО «ВЗТМ» (Воткинский завод теплоизоляционных материалов) и ООО «ОБМ».

Воткинский завод теплоизоляционных материалов, вошел в состав компании в 2017 году. После проведенной модернизации является одним из самых производительных предприятий России по выпуску огнезащитных материалов из базальтового супертонкого волокна.

В связи с увеличением объема производства мы хотим видеть в нашей команде еще одного профессионала!

**Наши ожидания от кандидатов**:

* Приветствуется опыт работы в активных В2В продажах;
* Высшее образование;
* Умение вести переговоры на уровне первых лиц;
* Знание рынка огнезащиты является значительным преимуществом;
* Знание ПК и умение работать в «1С: Торговля и склад» необходимо в работе;
* Личные качества: ответственность за результат и желание зарабатывать, самоорганизованность, клиентоориентированность.

**Обязанности:**

* Управление продажами огнезащитных материалов собственного бренда во вверенном регионе (поиск и привлечение клиентов, договорная работа, сопровождение сделки, контроль отгрузок и финансовой дисциплины клиента);
* Ведение деловых переговоров, выстраивание долгосрочных отношений с клиентами, развитие клиентов;
* Планирование и развитие продаж, анализ конкурентоспособности предложений компании во вверенном регионе;
* Информационная поддержка клиентов;
* Развитие регионов, готовность к командировкам (оплачивается ж/д билет, размещение, такси по городу, суточные);

**Условия:**

* Работа в крупной, динамично развивающейся и успешной компании завода-производителя;
* Заработная плата без потолка: фиксированный оклад 40000 руб + % от выставленного и оплаченного счета, средний уровень дохода от 80000 руб.;
* Предоставляется обучение продукту и технике продаж;
* Оформление согласно ТК РФ;
* График работы 5/2 с 08:00 до 17:00ч либо с 09:00 до 18:00ч. (пятница – укороченный день);
* Возможность профессионального и карьерного роста в рамках компании;
* Молодой, дружный и профессиональный коллектив, готовые поддержать в работе коллеги и драйвовые корпоративы.

**Контактное лицо**

**Татьяна 8-961-637-54-43**

**Адрес**

Буревестник, Нижний Новгород, улица Свободы, д. 15